

RB ESPI 19/2022

Data sporządzenia: 2022-06-22

Temat: Zawarcie ramowej umowy o współpracy w zakresie produkcji i wydawnictwa gier

Podstawa prawna: Art. 17 ust. 1 MAR - informacje poufne

Treść raportu:

Zarząd Ultimate Games S.A. z siedzibą w Warszawie („Spółka”, „Emitent”) informuje o zawarciu w dniu 22 czerwca 2022 r. ze spółką z Grupy Kapitałowej Ultimate Games S.A., tj. 3T Games sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie („3T Games”) ramowej umowy o współpracy („Umowa”) w zakresie produkcji i wydawnictwa gier komputerowych na różne platformy wraz z dodatkami (DLC) do ww. gier („Gry”) oraz wydawnictwa gry komputerowej pod tytułem „Ultimate Hunting” w wersji na PC i konsole („Ultimate Hunting”).

Zgodnie z postanowieniami Umowy Strony zakładają współpracę przy realizacji następujących projektów:

- 1) Projekt 1 – obejmuje produkcję gry komputerowej w wersji na PC oraz na konsole w formule paid o wstępnym budżecie ustalonym na kwotę 1 mln PLN netto;
- 2) Projekt 2 - obejmuje produkcję dodatków (DLC) do gry komputerowej w wersji na PC oraz na konsole, o której mowa w pkt. 1 powyżej;
- 3) Projekt 3 - obejmuje produkcję gry komputerowej w wersji na PC oraz na konsole, w formule Free to Play o wstępnym budżecie ustalonym na kwotę pomiędzy 800 tys. a 1 mln PLN netto;
- 4) Projekt 4 – obejmuje produkcję dodatków (DLC) do gry komputerowej w wersji na PC oraz na konsole, o której mowa w pkt. 3 powyżej;
- 5) Projekt 5 – obejmuje produkcję 5 dodatków (DLC) do gry komputerowej o tytule „Ultimate Fishing Simulator” w wersji na PC z łącznym wstępnym budżetem ustalonym na kwotę 150 tys. PLN netto;
- 6) Projekt 6 – obejmuje ustalenie zasad współpracy dotyczących wydania i dystrybucji przez Emitenta gry komputerowej Ultimate Hunting, zgodnie z którymi Spółka zapłaci 3T Games wynagrodzenie w łącznej kwocie netto minimum 1 mln PLN, w zamian otrzymując uprawnienie do otrzymania określonego w Umowie udziału w zysku.

Łączna, szacunkowa wartość zobowiązań Emitenta z Umowy wynosi ok. 3,5 mln PLN netto. Zgodnie z Umową 3T Games uprawniona jest do udziału w zysku ze sprzedaży ww. Gier.

Warunki zawarte w Umowie nie odbiegają od standardów stosowanych w branży gamedev.

Jednocześnie Zarząd wskazuje, iż gry objęte Umową posiadają wyższe szacowane koszty produkcji od gier realizowanych dotychczas, co ma na celu poszerzenie portfolio wydawniczego Emitenta także o tytuły z segmentu gier średniobudżetowych.

Podpisy Zarządu:

Mateusz Zawadzki
Prezes Zarządu